

KONZEPT

Soziale Netzwerke per **Internet** werden immer prominenter. Aus diesen lässt sich zwar eine (virtuelle) Bekanntschaft knüpfen. Doch um daraus Geschäftsmöglichkeiten zu entwickeln, braucht es entweder eine starke Marke oder einen tiefsten Produktpreis. NOSUF will Unternehmer mit Unternehmern zusammenführen. Sie sollen sich in die Augen schauen können. Ein Vertrauensverhältnis lässt sich mit Aufträgen auf die Probe stellen.

Das **NOSUF-KMU-Netzwerk** unterstützt Kleinunternehmen aus folgenden Tätigkeitsbereichen:

- Nachfolge-Regelung
- Finanzierung
- Umsatzsteigerung
- Personalentwicklung
- Neukunden-Akquisition
- Rechtsberatung
- Buchhaltung/Treuhand
- Herstellung
- Immobilien

MITGLIEDER

Über 100 Mitglieder werden stark, indem sie sich für NOSUF stark machen. Tagesgäste sind jederzeit willkommen. Hier eine Auswahl der VIP- und Top-Mitglieder:



NOSUF
Ostschweizer Unternehmerforum

NOSUF
Klostergut 4
CH-8252 Altparadies
T 079 408 75 31
info@nosuf.ch
www.nosuf.ch



FORUM FÜR KLEINSTUNTERNEHMEN

Netzwerken | Wissen transferieren | Kooperieren

NOSUF
Ostschweizer Unternehmerforum



NETZWERKEN

KMU Unternehmer verfügen über ein je eigenes Wissen, welches einerseits über Generationen übermittelt wird. Andererseits über ein solches, welches jeden Tag aus der Praxis heraus entsteht und zunehmend zum wirtschaftlich überlebenswichtigen Massstab wird. Im **ersten Teil** des monatlichen NOSUF-Treffens kommen Geschäftsfreunde zusammen: Man tauscht sich über Erfolge und Schmerzen des vergangenen Monats aus. Die Gäste werden mit einem herzlichen «Du» empfangen.

WISSEN TRANSFERIEN

Im **zweiten Teil** des jeweils am ersten Donnerstag jeden Monats stattfindenden Treffens wird **Wissen für die Bewältigung der besonderen täglichen Herausforderungen** vermittelt, besprochen und angewendet. Während zirka einer Stunde kommen Fachleute aus den Bereichen Finanzen, Recht, Controlling, Marketing, Personal- oder Betriebsführung zu Wort. NOSUF greift den für die produzierende Kleinunternehmung relevanten Zeitgeist auf und stellt diesen zur Diskussion. Hier werden Themen angesprochen, welche dem Unternehmer unter die Haut gehen.

KOOPERIEREN

Schnell entstehen nutzbringende geschäftliche Beziehungen – vielfach auch Freundschaften fürs Leben. Für Geschäftsbeziehungen per Handschlag wird Vertrauen zum zentralen Moment. Alle sind eingeladen, Visitenkarten mitzunehmen. Jeder Teilnehmer soll mit neuen Bekanntschaften und **neuen Geschäftsmöglichkeiten** in seine Firma zurückkehren können.